

## stilform

Für unseren Standort in Hamburg suchen wir:

### Key Account & Sales Manager stilform (m/w/g)

Vollzeit (40 Std.)

stilform - wo Innovation auf Design trifft. Als junge Marke im Bereich hochwertiger Büro- und Schreibwaren sind wir stolz darauf, unsere Leidenschaft für Design und Funktionalität in all unseren Produkten zu vereinen. Unser Engagement für Exzellenz spiegelt sich nicht nur in unserer Produktpalette, sondern auch in unserem Team wider. Wenn Du nach einer aufregenden beruflichen Herausforderung suchst, die vertriebliches Engagement, kreatives Denken und hochwertige Produkte vereint, dann bist du genau hier richtig. Wir suchen talentierte und leidenschaftliche Menschen, die unsere Mission teilen und stilform mit ihrem einzigartigen Beitrag bereichern möchten. Willkommen in der Welt von stilform.

#### Deine Aufgaben:

- Auf- & Ausbau von nationalen Partnern im Retail-Stationary Bereich. Klassischer Vertrieb.
- Strategische und operative Betreuung der bestehenden und Aufbau neuer internationaler Distributions-Partner
- Eigenständige Entwicklung, Ausbau und Führen der Geschäftsbeziehungen zu Händlern
- Selbstständiges sowie eigenverantwortliches Führen von Jahres-, Konditions-, Listungs- und Preisgesprächen
- Kontinuierliche Analyse der Kunden-, Markt- und Wettbewerbssituation zur Ableitung von Prognosen und Maßnahmen
- Mitgestaltung der Markenwahrnehmung durch persönliches Engagement und eigener Ideen

#### Dein Profil:

- Erfolgreich abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium oder kaufmännische Ausbildung
- 3 bis 4 Jahre vertriebliche Berufserfahrung optimal
- Fundierte Berufserfahrung im Bereich Key Account (Bereich Retail / im besten Fall Stationary)
- Hohes Maß an Selbstständigkeit, Einsatzbereitschaft und Verhandlungsgeschick sowie ausgeprägte Team- und Kommunikationsfähigkeit
- Konzeptionell-strategisches sowie kommerzielles Denken kombiniert mit einer ausgeprägten Umsetzungsorientierung
- Reisebereitschaft
- Fähigkeit zu einem starken Beziehungsmanagement und Auftritt als überzeugende und proaktive Persönlichkeit, die Themen antreibt
- Sehr gute Deutsch & Englisch Kenntnisse (Wort und Schrift)

#### Unser Angebot:

- Abwechslungsreiches Tätigkeitsfeld mit hoher Eigenverantwortung
- Sicherer und zukunftsorientierter Arbeitsplatz, an dem Du Deine Motivation und Persönlichkeit einbringen kannst
- Mitarbeit in einem starken, erfahrenen und motivierten Team
- Gesundheitsmanagement
- Work-Life-Balance durch flexible Arbeitszeiten
- 30 Tage Urlaub
- Personalkonditionen für alle Produkte der Leuchtturm Gruppe
- Homeoffice nach Einarbeitungsphase

#### Bewerbung:

Wenn Du Dich für diese Position interessierst, freuen wir uns auf Deine Bewerbung, die einen Hinweis auf Deinen Gehaltswunsch und Deine Verfügbarkeit enthalten sollte. Gerne beantworten wir Dir auch erste Fragen unter der angegebenen Telefonnummer.