

Semikolon

Für unsere Marke Semikolon suchen wir an unserem Standort am Hamburger Fischmarkt zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n

Sales & Business Development Manager*in (m/w/g)

Die Leuchtturm Gruppe ist ein familiengeführtes Premium-Markenhaus mit über 100-jähriger Erfahrung im Bereich langlebiger und hochwertiger Dinge für anspruchsvolle Menschen.

Außer am Hauptsitz in Geesthacht (nur 35 Autominuten von den Hamburger Innenstadt entfernt) produzieren und vertreiben unsere ca. 500 Mitarbeiter an neun weiteren Standorten auf vier Kontinenten hochwertige Produkte für einen ästhetisch-analogen Lebensstil in den Bereichen Collecting, Writing, Living und Giving. Zu unserem Marken-Portfolio gehören Leuchtturm, Torquato, Leuchtturm1917 und Semikolon sowie eine Reihe weiterer Marken. Unsere Produkte sind von Bedeutung und machen das Leben unserer Kunden gefühlvoller, persönlicher und schöner.

Leuchtturm Gruppe – **The Beauty of the real things**

Deine Aufgaben:

- Eigenständige Betreuung und strategische Weiterentwicklung der Kundenbeziehungen mit Schwerpunkt der Key Accounts in D/A im hochwertigen Schreibwaren-/Buch-/Foto- und Designartikelhandel
- Akquisition von Neukunden und Erschließung neuer Absatzkanäle
- Betreuung und Weiterentwicklung von Auslandvertretungen u. a. in Zusammenarbeit mit den Country Managern
- Marktanalyse und Sortimentsplanung
- Planen und Erreichen der Absatz- und Umsatzziele
- Organisation von Verkaufsförderaktionen am PoS
- Mitwirken beim Erschließen neuer Produktideen
- Steigerung der Attraktivität unserer Marke

Dein Profil:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder BWL-Studium
- Mehrjährige Berufserfahrung im B2B Vertrieb
- Du erzeugst ein positives Bild und identifizierst Dich mit unseren Premium Marken
- Schnelle Auffassungsgabe und Flexibilität
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Hohe Reisebereitschaft
- Eigenverantwortliche Arbeitsweise und eine Hands-on Mentalität

Unser Angebot:

Wir bieten Dir einen sicheren und abwechslungsreichen Arbeitsplatz in einem engagierten und stetig wachsenden Team – unsere umfassende Einarbeitung macht Dich fit für jede Herausforderung. Ein faires Gehalt ist für uns selbstverständlich. Betriebliche Gesundheitsvorsorge, regelmäßige Firmenveranstaltungen und unser wöchentlich stattfindender Betriebssport runden das Angebot ab.

Bewerbung:

Wenn Du Dich für diese Position interessierst, freuen wir uns auf Deine Bewerbung, postalisch oder per Email, die einen Hinweis auf Deinen Gehaltswunsch und Deine Verfügbarkeit enthalten sollte. Gerne beantworten wir Dir auch erste Fragen unter der angegebenen Telefonnummer.