

LEUCHTTURM1917

Bei LEUCHTTURM1917 lassen wir uns von der Überzeugung leiten, dass Schreiben mit der Hand Denken auf Papier ist. Aus Gedanken werden Worte, Sätze, Bilder. Erinnerungen werden zu Geschichten. Ideen verwandeln sich in Projekte. Aus Notizen entsteht Durchblick. Wir schreiben und verstehen, vertiefen, sehen, **denken – mit der Hand**.

Wir gehören zur LEUCHTTURM Gruppe, einem familiengeführten Premium-Markenhaus mit über 100-jähriger Erfahrung im Bereich langlebiger und hochwertiger Dinge für anspruchsvolle Menschen. An neun Standorten auf vier Kontinenten produzieren und verbreiten unsere 500 Mitarbeiter hochwertige Produkte für einen ästhetisch-analogen Lebensstil in den Bereichen Collecting, Writing, Living, und Giving, die das Leben unserer Kunden gefühlvoller, persönlicher und schöner machen.

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir

Sales Manager LEUCHTTURM1917 & Semikolon (m/w/g)

Das erwartet Dich:

- Du bist in Deinem Gebiet „Region Südwest-Deutschland“ das Gesicht unserer Marken Leuchtturm1917 & Semikolon
- Weiterentwicklung und Aufbau von Kundenbeziehungen im hochwertigen Schreibwaren/Buch/Foto- und Designartikelhandel
- Eigenverantwortliche Betreuung bestehender Kundenkontakte im Verkaufsgebiet
- Du verantwortest als Brand-Ambassador die Umsatzentwicklung in Deinem Verkaufsgebiet
- Absatzgerechte Platzierung unserer Markenprodukte
- Steigerung der Attraktivität unserer Marken
- Realisierung der vorgegebenen Absatz- und Distributionsziele
- Organisation von Verkaufsförderungsaktionen am POS
- Reporting an die Verkaufsleitung
- Hohe Reisebereitschaft

Dein Profil:

- Idealerweise hast du erste Berufserfahrungen im Vertrieb von Markenartikeln
- Du hast eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung, ein BWL-Studium oder eine vergleichbare Qualifikation
- Schnelle Auffassungsgabe und Flexibilität
- Überzeugendes Kommunikationstalent mit Verhandlungsgeschick
- Ergebnisorientiertes Arbeiten zeichnet dich aus
- Begeisterung für Marken und Produkte sowie Identifikation mit unseren Premium Marken
- Du überzeugst mit deinem souveränen, sympathischen Auftritt und kannst andere begeistern
- Du wohnst in Südwest-Deutschland und magst die Abwechslung zwischen Homeoffice & Kundenterminen

Unser Angebot:

- Wir bieten Dir flache Hierarchien mit kurzen Entscheidungswegen
- Einen großen Freiraum für eigenverantwortliches, internationales Arbeiten
- Einen starken kollegialen Zusammenhalt und eine offene, herzliche Arbeitsatmosphäre
- Einen sicheren und abwechslungsreichen Arbeitsplatz mit 30 Tagen Urlaub
- Ein faires Gehalt ist für uns ebenso selbstverständlich wie Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- Flexible Arbeitszeitmodelle, diverse Teilzeit- und Homeoffice-Angebote
- Kostenlose Parkplätze, eine eigene Kantine und vitaminreiches Obst vom Bauern direkt in unserer Nähe
- Events & Feiern: Wir arbeiten bei Leuchtturm1917 nicht nur zusammen, wir feiern auch zusammen – gern und regelmäßig. Ob Sommerfeste, Weihnachtsfeiern, regelmäßige Afterworks oder spezifische Teamevents.
- Wöchentliches Ganzkörper-Workout und regelmäßige Gesundheits-Aktionen
- Mitarbeiterrabatte: Für alle Produkte der Leuchtturm Gruppe erhältst du faire Personalkonditionen

Bewerbung:

Wenn Du Dich für diese Position interessierst, freuen wir uns auf Deine Bewerbung, schriftlich oder per Email, mit einem Hinweis auf Deinen Gehaltswunsch und Deine Verfügbarkeit. Gerne beantworten wir Dir auch erste Fragen unter der angegebenen Telefonnummer.